



Menukaart programma DAS Business

Samen zetten we rechtsbijstand op de kaart

DAS introduceert het programma DAS Business; speciaal ontwikkeld voor en door adviseurs. Doel van dit programma is om u te helpen rechtsbijstand op de kaart te zetten en samen de klant te bedienen.

Welke onderdelen zijn er?

We onderscheiden vier onderdelen. U bepaalt zelf welke onderdelen u inzet.

1. Uitvoeren van een klantanalyse
2. Samen de markt bewerken
3. Training en opleiding
4. Communicatiemiddelen



1. Uitvoeren van een klantanalyse

Met een analyse van uw zakelijke klanten krijgt u inzicht in de kansen en mogelijkheden om rechtsbijstand actief aan te bieden aan uw zakelijke klanten.

U levert ons de klantgegevens van uw zakelijke portefeuille. Wij verrijken deze klantgegevens met gegevens uit een aantal externe bronnen. Deze klantanalyse vergroot uw inzicht in de behoeften van uw klanten. Hiermee kunt u de kansen en mogelijkheden in kaart brengen om rechtsbijstand actief aan te bieden.

Om uw klantgegevens te bewerken, stellen wij een verwerkerovereenkomst op.

Na de analyse kunnen we een gezamenlijk actieplan opstellen om uw zakelijke klanten te benaderd. U blijft verantwoordelijk voor de relatie.



2. Samen de markt bewerken

Met onze marktwerking op maat helpen we u rechtsbijstand actief aan te bieden aan uw particuliere en zakelijke relaties.

U werkt samen met de accountmanager Adviseur en MKB-relaties van DAS. We kunnen het op twee verschillende manieren aanpakken.

Train-de-trainer

Samen met de accountmanager van DAS bezoekt u een aantal mkb-relaties met meer dan 15 werknemers. Tijdens deze bezoeken wordt u intensief gecoacht en begeleid.

Kosten: Voor deze activiteit brengen wij geen kosten in rekening..

Zelfstandig bezoek

De accountmanager van DAS bezoekt vijf van uw mkb-relaties. U krijgt begeleiding in het offerteproces van de te bezoeken relaties tot en met de conversie. Na afloop vindt de evaluatie plaats en kunnen vervolgspraken worden gemaakt.

Kosten: Voor deze activiteiten betaalt u een fee van € 500.



3. Training en opleiding

In een training voor uw medewerkers lichten we het product- en dienstenaanbod van DAS toe.

Na deze training zijn uw adviseurs en medewerkers goed op de hoogte van ons aanbod en de verkoopargumenten.

De training wordt verzorgd door de accountmanager. Maatwerk is mogelijk. De training duurt maximaal 4 uur.

Meldt u zich aan

Heeft u interesse in een of meer onderdelen van DAS Business? Of wilt u meer weten?



Neem contact op met uw accountmanager.

Of bel de Adviseursdesk
020 651 78 11
(ma t/m vr 08:30 tot 17:00 uur).



Kijk op www.adviseur.das.nl



4. Communicatiemiddelen

U kunt gebruikmaken van een breed palet aan communicatiemiddelen die u helpen rechtsbijstand te adviseren en in te spelen op argumenten en tegenwerpingen van klanten.

Uit onderzoek door MWM2 blijkt dat adviseurs behoefte hebben aan hulpmiddelen om het onderwerp rechtsbijstand urgent te maken voor mkb-relaties.

Wij hebben diverse communicatiemiddelen ontwikkeld, waaronder een tiental advieskaarten, diverse testimonials en e-papers. Ook maatwerk in communicatie is mogelijk.

